

DEUTSCHER KARTELLRECHTSTAG

Strategien für ein erfolgreiches
Kartellrechtsmanagement

2015

Mit Top-Kartellrechtsexperten!

Funke Mediengruppe

Linde AG

Clifford Chance

Allen & Overy

Universität Düsseldorf

OECD

Deutsche
Bahn AG

Clariant AG

Lademann & Associates

Aulinger

Rechtsanwälte

Linklaters

Universität
Tübingen

Verband der
Chemischen
Industrie e.V.

Universität Gießen

Staatsanwaltschaft Bochum

OPPENLÄNDER Rechtsanwälte



Best Practice:

Dr. Tilman Makatsch,
Deutsche Bahn AG, referiert über
die Praxis der kartellrechtlichen
Schadensersatzforderung!



Key Note:

Hören Sie Professor Dr. Justus Haucap,
Universität Düsseldorf, zu
„Google, Amazon, Uber: Wie das
Internet den Wettbewerb verändert!“

"It takes 20 years to build a reputation and five minutes to ruin it. If you think about that, you'll do things differently."
Warren Buffet

Kartellrecht: Schreckgespenst in deutschen Chefetagen?

Für Unternehmen ist es von zunehmender Bedeutung, die Grenzen des kartellrechtlich erlaubten Verhaltens auszuloten. Das gilt besonders, seit Unternehmen eigenverantwortlich prüfen müssen, ob ihr Verhalten mit den Kartellgesetzen vereinbar ist. Fehleinschätzungen können erhebliche Bußgelder und Schadensersatzforderungen nach sich ziehen sowie die Reputation des Unternehmens nachhaltig schädigen.

VOM BUNDESKARTELLAMT VERHÄNGTE BUSSGELDER

in Millionen Euro

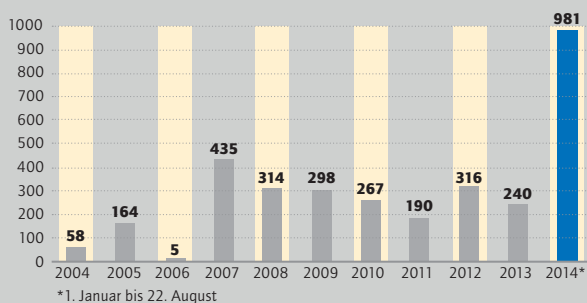


Foto: Infografik die Welt

Der Präsident des Bundeskartellamts, Andreas Mundt, freut sich über Rekorderlöse (...):

"Wir werden in diesem Jahr Bußgelder in Höhe von mehr als eine Milliarde Euro verhängen. So hoch war die Summe tatsächlich noch nie." Wirtschaftswoche, 1.12.2014

Um horrenden Bußgeldern zu vermeiden, müssen sich die Unternehmen kartellrechtlich wappnen und frühzeitig agieren, also lange bevor die Kartellwächter aktiv werden.

Der „Deutsche Kartellrechtstag 2015“ beschäftigt sich umfassend mit allen praxisrelevanten Themen rund um das internationale und nationale Kartellrecht. Nutzen Sie die Gelegenheit und tauschen Sie sich mit Experten und Kollegen in entspannter Atmosphäre aus und gewinnen Sie so Sicherheit in diesem komplexen Rechtsgebiet.

Folgen Sie uns!



www.twitter.com/legal_live



www.facebook.com/euroforum.de



www.euroforum.de/news

20. April 2015

9.00-9.30 Empfang mit Kaffee und Tee,
Ausgabe der Konferenzunterlagen

Networking mit der ICEBREAKERWALL:



Beim Empfang werden Sie fotografiert und an unserer Icebreaker Wall vorgestellt. Noch nie war es so einfach, gleich zu Beginn neue Kontakte zu knüpfen.

9.30-9.45

Begrüßung durch Euroforum und den Vorsitzenden

Prof. Dr. Stefan Thomas, Lehrstuhl für Bürgerliches Recht, Handels- und Wirtschaftsrecht, Wettbewerbs- und Versicherungsrecht, Universität Tübingen

9.45-10.30 **KEY NOTE**

Google, Amazon, Uber:

Wie das Internet den Wettbewerb verändert

- Die Digitalisierung führt zu fundamentalen Veränderungen von Wertschöpfungsketten
- Änderung der horizontalen Konkurrenzbeziehungen
- Marktabgrenzung bei Online-Angeboten
- Implikationen für die Wettbewerbspolitik
- Ordnungspolitische Herausforderungen

Professor Dr. Justus Haucap, Düsseldorf Institute for Competition Economics (DICE), Heinrich-Heine-Universität Düsseldorf

10.30-11.00 Networkingpause mit Kaffee und Tee

Forum 1: Vertikalvereinbarungen: Vertriebssysteme und ihre kartellrechtliche Beurteilung

11.00-11.30

Kartellrechtliche Fragen des Internetvertriebs

- Selektiver Vertrieb im E-Commerce
- Vertriebsbeschränkungen ohne Vertriebsvertrag
- Auktionsplattformen
- „Preispflege“ im Internet
- Bestpreisgarantie und Preisparitätsklausel

Dr. Wolfgang Kirchhoff, Richter am Bundesgerichtshof, Kartellsenat

11.30-12.15

Kartellrechtliche Risiken im Vertikalverhältnis

- UVP und Preisbindung: Wo liegt die Grenze?
- Hub-and-Spoke Konstellationen
- Informationsaustausch im Vertikalverhältnis
- Umstellung auf selektiven Vertrieb beim Vertrieb von Markenartikeln? Fluch oder Segen?

Marc Besen, Partner, Clifford Chance

12.15-12.45 **NOCH FRAGEN?**

Paneldiskussion und Erfahrungsaustausch mit den Teilnehmern

