

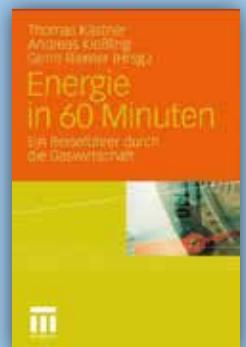
1x1 der Gaswirtschaft

Ihr erfolgreicher Einstieg in den Gasmarkt!

Ihr Überblick zu Marktbedingungen, Technik und rechtlichen Rahmenbedingungen:

- ➔ Energieträger Erdgas: Beschaffenheit, Vorkommen und Produktion
- ➔ Transportwege und Handelspunkte
- ➔ Gastechnik für Nicht-Techniker
- ➔ Marktstruktur früher und heute, Regulierung, Vertragsbeziehungen
- ➔ Netzzugang: Marktrollen, Entgelte und Bilanzierung
- ➔ Bildung von Gaspreisen und Entwicklung von Gasprodukten
- ➔ Grundzüge des Gashandels und Beschaffungsstrategien

++++ Mit Praxisteilen zu Beschaffung und Transportmanagement +++++



Fachbuch

„Energie in 60 Minuten –
ein Reiseführer durch
die Gaswirtschaft“

von **Thomas Kästner**

9 Branchenexperten aus folgenden Unternehmen weisen Ihnen den Weg durch die Gaswirtschaft:

Deloitte.

ENERGIEUNION

Fachhochschule
Münster University of
Applied Sciences

GGEW
Trading.

ontras
Gastransport GmbH

Open Grid Europe
The Gas Wheel



RhönENERGIE
FULDA

WINGAS

1. SEMINARTAG

9.30

Empfang mit Kaffee und Tee,
Ausgabe der Tagungsunterlagen

10.00

Begrüßung durch EUROFORUM und Vorstellungsrunde
zum Kennenlernen der Seminarteilnehmer



Basiswissen Erdgasmarkt



IHR REFERENT

Dr. Ralf Klintz, Leiter Verkaufsdirektion,
WINGAS GmbH, Kassel

Überblick zur Struktur des Erdgasmarktes – so funktioniert's!

- Energieträger Erdgas: Beschaffenheit, Vorkommen und Produktion
 - Erdgas-Versorgung: Transportwege, Netzzugang und Handelspunkte
 - Entwicklung von Angebot und Nachfrage
 - Marktstruktur früher und heute
 - Erdgasbeschaffung: Vollversorgung und Hub-Produkte
 - Vermarktung von Erdgas und Strom im Vergleich
-

Erdgas im europäischen und globalen Kontext

- Stand der Liberalisierung in Europa
 - Der europäische Erdgasmarkt
 - Der globale Erdgasmarkt
 - Marktveränderungen durch LNG
-



Basiswissen Gastechnik für Nicht-Techniker



IHR REFERENT

Prof. Dr. Thomas Schmidt, Fachbereich Energie
Gebäude Umwelt, Fachhochschule Münster,
Münster/Steinfurt

Untertägige Gasspeicherung in Deutschland

- Gaswirtschaftliche Grundlagen der Gasspeicherung
- Kavernen- und Porenspeicherstandorte
- Geologische und standortspezifische Voraussetzungen für untertägige Gasspeicher
- Untertageausrüstung und obertägige Ein- und Ausspeicheranlagen
- Power to Gas: Indirekte Speicherung von regenerativ erzeugtem Strom

Stand der Technik bei Transport und Verteilung von Gas

- Gastransport und Verdichtung
 - Konditionierung von Gas
 - Technische Einrichtungen zur Gasverteilung
 - Einspeisung von aufbereitetem Biogas in Transport- und Verteilungssysteme
 - Gasdruckregelung und Anlagentechnik
-

Liquified Natural Gas (LNG) – Die Bedeutung von Flüssiggas im weltweiten Gasmarkt

- Technik und Prozessschritte des LNG-Transportes
 - Der weltweite LNG-Handel und wirtschaftliche Bewertung
-

17.45

Ende des ersten Seminartages



Zum Abschluss des Tages laden wir Sie herzlich zu einem Umtrunk ein. Nutzen Sie die Gelegenheit, um neue Kontakte zu knüpfen und die Inhalte des Tages zu vertiefen.

Ihr Plus:

Zur optimalen Vorbereitung auf das Seminar
erhalten Sie als Teilnehmer kostenlos



Fachbuch

*„Energie in 60 Minuten –
ein Reiseführer durch
die Gaswirtschaft“*

von Thomas Kästner

Medienpartner:

ENERGIE & MANAGEMENT
ZEITUNG FÜR DEN ENERGIEMARKT

2. SEMINARTAG

9.00

Beginn des zweiten Seminartages



Basiswissen Energierecht – welche Besonderheiten gelten im Gasmarkt?



IHR REFERENT

Dr. Florian-Alexander Wesche,

Rechtsanwalt und Partner, Deloitte Legal

Rechtliche Rahmenbedingungen für die Gaswirtschaft

- Die Marktakteure
- Wettbewerbliche und regulierte Wertschöpfungsstufen
- Relevante Rechtsbereiche
- Europäische Grundlagen und Überführung in das deutsche Energiewirtschaftsrecht

Regulierung der Gaswirtschaft

- Regulierungsbehörden
- Aufgaben der Netzbetreiber
- Regulierung des Netzbetriebs
 - Unbundling, Netzanschluss, Netzzugang, Netzentgelte, Bilanzierung, Zähl- und Messwesen
 - NDAV, GasNZV, KoV IX, ARegV, GasNEV, GABi Gas, MsbG: Was regelt was?
- Energielieferungen an Letztverbraucher: Anzeigepflicht, Grund- und Ersatzversorgung (GasGVV), Lieferantenwechselprozesse (GeLi Gas)

Vertragsrecht

- Vertragsbeziehungen im Gassektor
- Regulatorisch überlagerte Verträge
- Gaslieferverträge und Preiskontrolle
- Aufbau von EFET-Verträgen



Netzzugangsmodell in Deutschland I: Praxis des Transportmanagements



IHR REFERENT

Frank Scharwat, Customer Service Customer, Products, Capacities, Open Grid Europe GmbH, Essen

Transportmanagement: Die Vertragsanbahnung

- Netzstruktur in Deutschland
- Rollenverständnis im Zwei-Vertrags-Modell, Marktgebiete
- Kapazitätsarten, Kapazitätsverträge – Pflichten und Risiken der Vertragspartner
- Vermarktung von Ein- und Ausspeisekapazitäten

Transportmanagement: Vertragsabschluss und -durchführung

- Wie Nominierung und Allokation funktionieren
- Virtuelle Handlungspunkte – was ist ihre Funktion?



Netzzugangsmodell in Deutschland II: Entry-Exit-System und Bilanzierung



IHR REFERENT

Holger Sprung, Leiter Unternehmensentwicklung, ONTRAS Gastransport GmbH, Leipzig

Transportmanagement: Schwerpunkt Netzentgelte

- Grundprinzipien & Marktrollen im Entry-Exit-System Gas
- Entgelte des Netzbetreibers für den Netzzugang:
 - Welche Entgeltbestandteile gibt es?
 - Umwandlung der Erlösobergrenze in Netzentgelte
 - Bedeutung der Umlagen im Entgeltsystem

Bilanzierungsregime Gas in Deutschland

- Die Grundprinzipien der Gasbilanzierung:
 - Wie erfolgt der Gastransport?
 - Die Virtuelle Welt und die Physik
- Der Wechsel von GABi Gas auf GABi Gas 2.0
- Entgelte des Marktgebietsverantwortlichen für die Gasbilanzierung
 - Regel- und Ausgleichsenergie,
 - Umlagen der Gasbilanzierung
- Die Biogasbilanzierung

Der europäische Einfluss auf den Netzzugang

- Europäische Stakeholder
- Status quo der europäischen Harmonisierung

18.00

Ende des zweiten Seminartages

Nach einem Tag voller Informationen haben Sie eine Auszeit verdient!



Berlin: Der Kurfürstendamm gehört zu den berühmtesten Straßen der Welt. Flanieren Sie an zahlreichen Schaufenstern entlang und lassen Sie den Abend typisch Berlinerisch im Alt Berliner Biersalon ausklingen.



Düsseldorf: Erkunden Sie die Düsseldorfer Altstadt mit ihren urigen Kneipen, Bars und Cafés. Ein Spaziergang durch den Medienhafen mit Besuch des Fernsehturms rundet Ihren Tag wunderbar ab.

3. SEMINARTAG

9.00

Beginn des dritten Seminartages



Gashandel kompakt



IHR REFERENT

Martin Hennig, Geschäftsführer, GGEW Trading
Lampertheim GmbH, Lampertheim



oder

Ingolf Tomaschko,

Leiter Energiehandel, ENERGIEUNION GmbH, Schwerin

Grundzüge des Gashandels

- So funktioniert der Europäische Gashandel
- Handelsprodukte OTC, Spot- und Terminmarkt
- Mindestvoraussetzungen für den Gashandel

Gashandel und Vorteile für die eigene Beschaffung

- Flexibilität durch standardisierte Gashandelsprodukte
- Absicherung gegen extreme Preisbewegungen
- Optimierung durch Marktpreisbewegungen



Vertrieb und Kundenmanagement in der „neuen Gas-Welt“



IHR REFERENT

Martin Heun,

Geschäftsführer, RhönEnergie Fulda GmbH

Grundzüge des Gasvertriebs

- Systematik der Preisbildung
- Lieferantenwechsel – Herausforderung im Prozessablauf
- Beschaffung als Voraussetzung für Vertriebs Erfolg

Kundenmanagement am Beispiel

- Wahrnehmung des Versorgers durch den Kunden (Ergebnisse aus der Marktforschung)
- Rückschlüsse für den Vertrieb

PRAKTISCHE ÜBUNG

Erleben Sie eine typische Kunden-Lieferanten-Situation im Energieeinkauf. Jetzt sind Sie gefragt! Wenden Sie Ihr bereits erlerntes Wissen anhand eines Fallbeispiels an.



Die Kundensicht: Perspektive eines industriellen Verbrauchers



IHR REFERENT

Dr. Christof Bauer, Executive Advisor Energy,
Mainsite GmbH & Co. KG,

Vereidigter Sachverständiger für Energiewirtschaft

Gasmarkt im Wandel

- Kostenentwicklung für industrielle Gasverbraucher
- Auswirkungen des Gasnetzzugangs auf die industrielle Beschaffung
- Die wesentlichen Stellhebel bei der Gasbeschaffung
- Perspektiven für die energieintensive Industrie

15.30

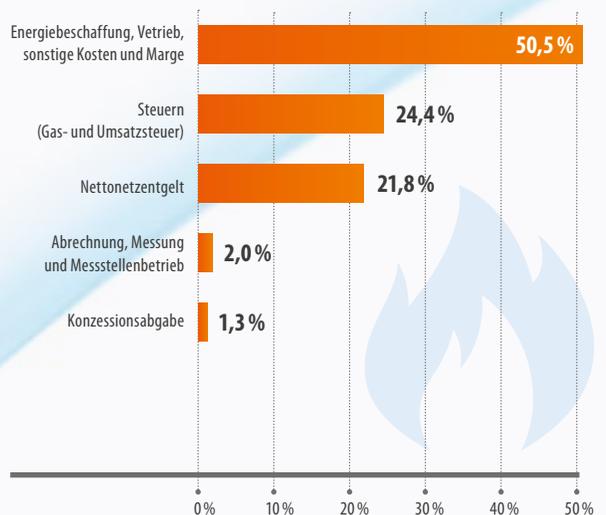
Ende des Seminars



Mit dem aussagekräftigen Teilnahme-Zertifikat belegen Sie Ihre neu erworbenen Kenntnisse.



Zusammensetzung des Gaspreises* für Haushaltskunden in Deutschland im Jahr 2016



Quelle: Bundesnetzagentur, Bundeskartellamt © Statista 2017

Werden Sie zum Erdgas-Profi!

Erdgas spielt eine Schlüsselrolle beim Gelingen der Energiewende. Um erfolgreich in diesen Markt einzusteigen, bedarf es eines umfassenden Überblicks und Verständnisses für die Zusammenhänge in der komplexen Branche der Gaswirtschaft. Einsteigern fällt es oft schwer sich hier zu orientieren. Und genau da setzt dieses Seminar an: **In drei Tagen vermitteln Ihnen unsere Experten einen kompakten Überblick über alles Wissenswerte rund um das Erdgas!**

Ob neue Transportrouten, neue Förderstätten, neue Preismodelle, neue Gasprodukte oder neue Gesetze: **Dieses Seminar vermittelt Ihnen nicht nur die Basics der Gaswirtschaft, sondern auch aktuelle Trends und Entwicklungen im Gasmarkt. So sind Sie schnell auf dem aktuellen Stand!**

Vom Einsteiger zum Insider!

Für wen dieses Seminar konzipiert ist:

Für Quer- und Berufseinsteiger, aber auch als Update für erfahrene Gaswirtschaftler ist dieses Seminar besonders geeignet.

Unbedingt teilnehmen sollten insbesondere:

- Mitarbeiter aus Gasversorgungsunternehmen und Stadtwerken, die sich über die Strukturen und Veränderungen im Gasmarkt informieren möchten
- Führungskräfte, deren Tagesgeschäft maßgeblich von gaswirtschaftlichen Fragen beeinflusst wird
- Praktiker aus der energieintensiven Industrie, die einen umfassenden Überblick über die Gaswirtschaft benötigen
- Rechtsanwälte und Unternehmensberater mit dem Fokus Gaswirtschaft

Ihre Vorteile auf einen Blick

- 1 Expertise auf den Punkt:**
Drei Tage kompakte Wissensvermittlung von 9 Branchen-Experten
- 2 Beleuchtung des Marktes aus unterschiedlichen Perspektiven:**
Profitieren Sie von der Vielfalt der Referenten.
- 3 Individueller Praxisbezug:**
Praktische Übungen, Fallbeispiele und viel Raum für Fragen
- 4 Optimale Vorbereitung:** Sie erhalten im Vorfeld ein kostenloses Exemplar des Buches „Energie in 60 Minuten – Reiseführer durch die Gaswirtschaft“.
- 5 Nachhaltigkeit im Arbeitsalltag:**
Umfangreiche Tagungsunterlagen mit ergänzenden Informationen und Glossar dienen als optimales Nachschlagewerk.
- 6 Profitieren vom Original:** Gleichbleibend hohe Qualität der Vorträge, stets aktuell, Lerneffekt durch praktische Übungen

Begeisterte Teilnehmerstimmen:

„Kompakt, konzentriert, kompetent.“

Dr. Evelyn Greiwe, BNetzA

„Empfehlung für jeden Neueinsteiger.“

Jan Arnold Ciupa, WINGAS GmbH

„Viel Wissen in kurzer Zeit mit viel Unterhaltung.“

Mona Bremer, AVU Netz GmbH

„Kompakter Überblick über die Gaswirtschaft: Technik, Rechtsrahmen, Bilanzierung.“

Nora Kleinholz, Gasunie Deutschland Services GmbH

„Empfehlenswert.“

Valerij Dulgier, Open Grid Europe GmbH

„Informativ.“

Uwe Uphoff, Etzel Kavernenbetriebsgesellschaft mbH & Co. KG



Ihr persönlicher
Anmeldecode

INFOLINE +49 (0)2 11 . 96 86 – 33 40
Haben Sie Fragen zur diesem Seminar?
Wir helfen Ihnen gerne weiter.



KUNDENBERATUNG UND ANMELDUNG

Michael Börner

Telefon: +49 (0)2 11.96 86–33 40
anmeldung@euroforum.com



KONZEPTION UND INHALT

Claudia Boerl

Senior-Konferenz-Managerin
claudia.boerl@euroforum.com

Das ORIGINAL:
• seit 14 Jahren erfolgreich
am Markt
• über 1.400 zufriedene Teilnehmer

1x1 der Gaswirtschaft

Ihr erfolgreicher Einstieg in den Gasmarkt!

**JETZT
ONLINE
ANMELDEN!**

www.euroforum.de/direkte-anmeldung

E-Mail: anmeldung@euroforum.com | Telefon: +49 (0)2 11 . 96 86 – 33 40

	SEMINAR in BERLIN 19. bis 21. Juni 2017 P1107269	SEMINAR in DÜSSELDORF 4. bis 6. September 2017 P1107294
PREISE pro Person zzgl. MwSt.	€ 2.500,-	€ 2.500,-

IHR PLUS

- Sie können jederzeit ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer benennen.
- Im Preis sind ausführliche Tagungsunterlagen enthalten.
- Teilnehmer erhalten auf Wunsch die Zeitung „Energie & Management“ zwei Monate kostenlos.

NEWSLETTER

Abonnieren Sie den monatlichen E-Mail-Newsletter und erhalten Sie aktuelle und interessante Informationen zu Ihren Schwerpunktthemen:
www.euroforum.de/newsletter

IHR TAGUNGSHOTEL

Maritim Hotel Berlin
Stauffenbergstr. 26, 10785 Berlin
Telefon: +49 (0)30. 2065 – 0

Lindner Congress Hotel Düsseldorf
Lütticher Str. 130, 40547 Düsseldorf
Telefon: +49 (0)211. 59 97 – 0



Am Abend des ersten Veranstaltungstages lädt Sie in Berlin EUROFORUM und in Düsseldorf das Lindner Congress Hotel herzlich zu einem Umtrunk ein.

Im Tagungshotel steht Ihnen ein begrenztes Zimmerkontingent zum ermäßigten Preis zur Verfügung. Bitte nehmen Sie die Zimmerreservierung direkt im Hotel unter dem Stichwort „EUROFORUM-Veranstaltung“ vor.

ADRESSE AKTUALISIEREN?

Wir nehmen Ihre Adressänderung gerne telefonisch oder per E-Mail auf.
Telefon: + 49 (0) 211.96 86 – 33 33
E-Mail: info@euroforum.com

Wenn Sie künftig unsere Informationen und Angebote nicht mehr erhalten möchten, können Sie der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke widersprechen. Teilen Sie uns dies bitte schriftlich mit: info@euroforum.com oder EUROFORUM Deutschland SE, Kundenservice, Prinzenallee 3, 40549 Düsseldorf



www.twitter.com/energie_live



www.facebook.com/euroforum.de



www.euroforum.de/news

