

# 1x1 der Gaswirtschaft

Ihr erfolgreicher Einstieg in den Gasmarkt!

## Ihr Überblick zu Marktbedingungen, Technik und rechtlichen Rahmenbedingungen:

- ➔ Energieträger Erdgas: Beschaffenheit, Vorkommen und Produktion
- ➔ Transportwege und Handelspunkte
- ➔ Gastechnik für Nicht-Techniker
- ➔ Marktstruktur früher und heute, Regulierung, Vertragsbeziehungen
- ➔ Netzzugang: Marktrollen, Entgelte und Bilanzierung
- ➔ Bildung von Gaspreisen und Entwicklung von Gasprodukten
- ➔ Grundzüge des Gashandels und Beschaffungsstrategien

++++ **Mit Praxisteilen zu Beschaffung und Transportmanagement** ++++



### Fachbuch

„Energie in 60 Minuten –  
ein Reiseführer durch  
die Gaswirtschaft“

von **Thomas Kästner**

9 Branchenexperten aus folgenden Unternehmen weisen Ihnen den Weg durch die Gaswirtschaft:

**Deloitte.**

**ENERGIEUNION**

Fachhochschule  
Münster University of  
Applied Sciences

**GGEW**  
Trading.

**ontras**  
Gastransport GmbH

**Open Grid Europe**  
The Gas Wheel



**RhönENERGIE**  
FULDA

**WINGAS**

## 1. SEMINARTAG

9.30

Empfang mit Kaffee und Tee,  
Ausgabe der Tagungsunterlagen

---

10.00

Begrüßung durch EUROFORUM und Vorstellungsrunde  
zum Kennenlernen der Seminarteilnehmer

---



### Basiswissen Erdgasmarkt



IHR REFERENT

**Dr. Ralf Klintz**, Leiter Verkaufsdirektion,  
WINGAS GmbH, Kassel

---

#### Überblick zur Struktur des Erdgasmarktes – so funktioniert's!

- Energieträger Erdgas: Beschaffenheit, Vorkommen und Produktion
  - Erdgas-Versorgung: Transportwege, Netzzugang und Handelspunkte
    - Entwicklung von Angebot und Nachfrage
    - Marktstruktur früher und heute
  - Erdgasbeschaffung: Vollversorgung und Hub-Produkte
  - Vermarktung von Erdgas und Strom im Vergleich
- 

#### Erdgas im europäischen und globalen Kontext

- Stand der Liberalisierung in Europa
  - Der europäische Erdgasmarkt
  - Der globale Erdgasmarkt
  - Marktveränderungen durch LNG
- 



### Basiswissen Gastechnik für Nicht-Techniker



IHR REFERENT

**Prof. Dr. Thomas Schmidt**, Fachbereich Energie  
Gebäude Umwelt, Fachhochschule Münster,  
Münster/Steinfurt

---

#### Untertägige Gasspeicherung in Deutschland

- Gaswirtschaftliche Grundlagen der Gasspeicherung
- Kavernen- und Porenspeicherstandorte
- Geologische und standortspezifische Voraussetzungen für untertägige Gasspeicher
- Untertageausrüstung und obertägige Ein- und Ausspeicheranlagen
- Power to Gas: Indirekte Speicherung von regenerativ erzeugtem Strom

#### Stand der Technik bei Transport und Verteilung von Gas

- Gastransport und Verdichtung
  - Konditionierung von Gas
  - Technische Einrichtungen zur Gasverteilung
  - Einspeisung von aufbereitetem Biogas in Transport- und Verteilungssysteme
  - Gasdruckregelung und Anlagentechnik
- 

#### Liquified Natural Gas (LNG) – Die Bedeutung von Flüssiggas im weltweiten Gasmarkt

- Technik und Prozessschritte des LNG-Transportes
  - Der weltweite LNG-Handel und wirtschaftliche Bewertung
- 

17.45

Ende des ersten Seminartages

---



Zum Abschluss des Tages laden wir Sie herzlich zu einem Umtrunk ein. Nutzen Sie die Gelegenheit, um neue Kontakte zu knüpfen und die Inhalte des Tages zu vertiefen.

## Ihr Plus:

Zur optimalen Vorbereitung auf das Seminar  
erhalten Sie als Teilnehmer kostenlos



Fachbuch

„Energie in 60 Minuten –  
ein Reiseführer durch  
die Gaswirtschaft“

von Thomas Kästner

Medienpartner:

**ENERGIE & MANAGEMENT**  
ZEITUNG FÜR DEN ENERGIEMARKT

## 2. SEMINARTAG

9.00

Beginn des zweiten Seminartages



### Basiswissen Energierecht – welche Besonderheiten gelten im Gasmarkt?



IHR REFERENT

**Dr. Florian-Alexander Wesche,**

Rechtsanwalt und Partner, Deloitte Legal

#### Rechtliche Rahmenbedingungen für die Gaswirtschaft

- Die Marktakteure
- Wettbewerbliche und regulierte Wertschöpfungsstufen
- Relevante Rechtsbereiche
- Europäische Grundlagen und Überführung in das deutsche Energiewirtschaftsrecht

#### Regulierung der Gaswirtschaft

- Regulierungsbehörden
- Aufgaben der Netzbetreiber
- Regulierung des Netzbetriebs
  - Unbundling, Netzanschluss, Netzzugang, Netzentgelte, Bilanzierung, Zähl- und Messwesen
  - NDAV, GasNZV, KoV IX, ARegV, GasNEV, GABi Gas, MsbG: Was regelt was?
- Energielieferungen an Letztverbraucher: Anzeigepflicht, Grund- und Ersatzversorgung (GasGVV), Lieferantenwechselprozesse (GeLi Gas)

#### Vertragsrecht

- Vertragsbeziehungen im Gassektor
- Regulatorisch überlagerte Verträge
- Gaslieferverträge und Preiskontrolle
- Aufbau von EFET-Verträgen



### Netzzugangsmodell in Deutschland I: Praxis des Transportmanagements



IHR REFERENT

**Frank Scharwat,** Customer Service Customer, Products, Capacities, Open Grid Europe GmbH, Essen

#### Transportmanagement: Die Vertragsanbahnung

- Netzstruktur in Deutschland
- Rollenverständnis im Zwei-Vertrags-Modell, Marktgebiete
- Kapazitätsarten, Kapazitätsverträge – Pflichten und Risiken der Vertragspartner
- Vermarktung von Ein- und Ausspeisekapazitäten

#### Transportmanagement: Vertragsabschluss und -durchführung

- Wie Nominierung und Allokation funktionieren
- Virtuelle Handlungspunkte – was ist ihre Funktion?



### Netzzugangsmodell in Deutschland II: Entry-Exit-System und Bilanzierung



IHR REFERENT

**Holger Sprung,** Leiter Unternehmensentwicklung, ONTRAS Gastransport GmbH, Leipzig

#### Transportmanagement: Schwerpunkt Netzentgelte

- Grundprinzipien & Marktrollen im Entry-Exit-System Gas
- Entgelte des Netzbetreibers für den Netzzugang:
  - Welche Entgeltbestandteile gibt es?
  - Umwandlung der Erlösobergrenze in Netzentgelte
  - Bedeutung der Umlagen im Entgeltsystem

#### Bilanzierungsregime Gas in Deutschland

- Die Grundprinzipien der Gasbilanzierung:
  - Wie erfolgt der Gastransport?
  - Die Virtuelle Welt und die Physik
- Der Wechsel von GABi Gas auf GABi Gas 2.0
- Entgelte des Marktgebietsverantwortlichen für die Gasbilanzierung
  - Regel- und Ausgleichsenergie,
  - Umlagen der Gasbilanzierung
- Die Biogasbilanzierung

#### Der europäische Einfluss auf den Netzzugang

- Europäische Stakeholder
- Status quo der europäischen Harmonisierung

18.00

Ende des zweiten Seminartages

Nach einem Tag voller Informationen haben Sie eine Auszeit verdient!



**Berlin:** Der Kurfürstendamm gehört zu den berühmtesten Straßen der Welt. Flanieren Sie an zahlreichen Schaufenstern entlang und lassen Sie den Abend typisch Berlinerisch im Alt Berliner Biersalon ausklingen.



**Düsseldorf:** Erkunden Sie die Düsseldorfer Altstadt mit ihren urigen Kneipen, Bars und Cafés. Ein Spaziergang durch den Medienhafen mit Besuch des Fernsehturms rundet Ihren Tag wunderbar ab.

### 3. SEMINARTAG

9.00

Beginn des dritten Seminartages



#### Gashandel kompakt



IHR REFERENT

**Martin Hennig**, Geschäftsführer, GGEW Trading  
Lampertheim GmbH, Lampertheim



oder

**Ingolf Tomaschko**,

Leiter Energiehandel, ENERGIEUNION GmbH, Schwerin

#### Grundzüge des Gashandels

- So funktioniert der Europäische Gashandel
- Handelsprodukte OTC, Spot- und Terminmarkt
- Mindestvoraussetzungen für den Gashandel

#### Gashandel und Vorteile für die eigene Beschaffung

- Flexibilität durch standardisierte Gashandelsprodukte
- Absicherung gegen extreme Preisbewegungen
- Optimierung durch Marktpreisbewegungen



#### Vertrieb und Kundenmanagement in der „neuen Gas-Welt“



IHR REFERENT

**Martin Heun**,

Geschäftsführer, RhönEnergie Fulda GmbH

#### Grundzüge des Gasvertriebs

- Systematik der Preisbildung
- Lieferantenwechsel – Herausforderung im Prozessablauf
- Beschaffung als Voraussetzung für Vertriebs Erfolg

#### Kundenmanagement am Beispiel

- Wahrnehmung des Versorgers durch den Kunden (Ergebnisse aus der Marktforschung)
- Rückschlüsse für den Vertrieb

#### PRAKTISCHE ÜBUNG

Erleben Sie eine typische Kunden-Lieferanten-Situation im Energieeinkauf. Jetzt sind Sie gefragt! Wenden Sie Ihr bereits erlerntes Wissen anhand eines Fallbeispiels an.



#### Die Kundensicht: Perspektive eines industriellen Verbrauchers

IHR REFERENT



**Dr. Christof Bauer**, Executive Advisor Energy,  
Mainsite GmbH & Co. KG,

Vereidigter Sachverständiger für Energiewirtschaft

#### Gasmarkt im Wandel

- Kostenentwicklung für industrielle Gasverbraucher
- Auswirkungen des Gasnetzzugangs auf die industrielle Beschaffung
- Die wesentlichen Stellhebel bei der Gasbeschaffung
- Perspektiven für die energieintensive Industrie

15.30

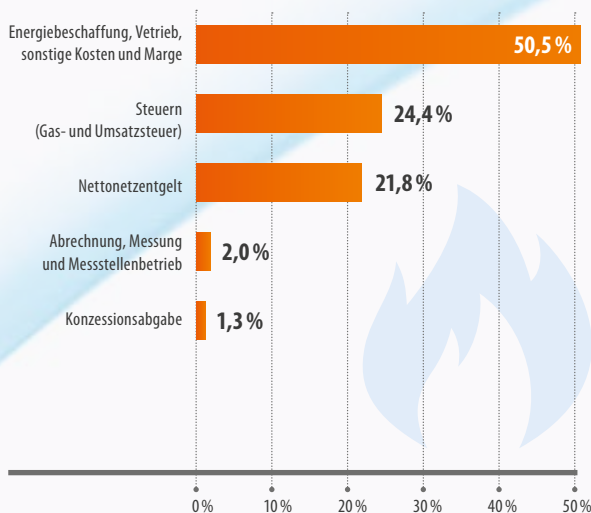
Ende des Seminars



Mit dem aussagekräftigen Teilnahme-Zertifikat belegen Sie Ihre neu erworbenen Kenntnisse.



#### Zusammensetzung des Gaspreises\* für Haushaltskunden in Deutschland im Jahr 2016



Quelle: Bundesnetzagentur, Bundeskartellamt © Statista 2017

# Werden Sie zum Erdgas-Profi!

Erdgas spielt eine Schlüsselrolle beim Gelingen der Energiewende. Um erfolgreich in diesen Markt einzusteigen, bedarf es eines umfassenden Überblicks und Verständnisses für die Zusammenhänge in der komplexen Branche der Gaswirtschaft. Einsteigern fällt es oft schwer sich hier zu orientieren. Und genau da setzt dieses Seminar an: **In drei Tagen vermitteln Ihnen unsere Experten einen kompakten Überblick über alles Wissenswerte rund um das Erdgas!**

Ob neue Transportrouten, neue Förderstätten, neue Preismodelle, neue Gasprodukte oder neue Gesetze: **Dieses Seminar vermittelt Ihnen nicht nur die Basics der Gaswirtschaft, sondern auch aktuelle Trends und Entwicklungen im Gasmarkt. So sind Sie schnell auf dem aktuellen Stand!**

## Vom Einsteiger zum Insider!

### Für wen dieses Seminar konzipiert ist:

Für Quer- und Berufseinsteiger, aber auch als Update für erfahrene Gaswirtschaftler ist dieses Seminar besonders geeignet.

### Unbedingt teilnehmen sollten insbesondere:

- Mitarbeiter aus Gasversorgungsunternehmen und Stadtwerken, die sich über die Strukturen und Veränderungen im Gasmarkt informieren möchten
- Führungskräfte, deren Tagesgeschäft maßgeblich von gaswirtschaftlichen Fragen beeinflusst wird
- Praktiker aus der energieintensiven Industrie, die einen umfassenden Überblick über die Gaswirtschaft benötigen
- Rechtsanwälte und Unternehmensberater mit dem Fokus Gaswirtschaft

## Ihre Vorteile auf einen Blick

- 1 Expertise auf den Punkt:**  
Drei Tage kompakte Wissensvermittlung von 9 Branchen-Experten
- 2 Beleuchtung des Marktes aus unterschiedlichen Perspektiven:**  
Profitieren Sie von der Vielfalt der Referenten.
- 3 Individueller Praxisbezug:**  
Praktische Übungen, Fallbeispiele und viel Raum für Fragen
- 4 Optimale Vorbereitung:** Sie erhalten im Vorfeld ein kostenloses Exemplar des Buches „Energie in 60 Minuten – Reiseführer durch die Gaswirtschaft“.
- 5 Nachhaltigkeit im Arbeitsalltag:**  
Umfangreiche Tagungsunterlagen mit ergänzenden Informationen und Glossar dienen als optimales Nachschlagewerk.
- 6 Profitieren vom Original:** Gleichbleibend hohe Qualität der Vorträge, stets aktuell, Lerneffekt durch praktische Übungen

## Begeisterte Teilnehmerstimmen:

„Kompakt, konzentriert, kompetent.“

Dr. Evelyn Greiwe, BNetzA

„Empfehlung für jeden Neueinsteiger.“

Jan Arnold Ciupa, WINGAS GmbH

„Viel Wissen in kurzer Zeit mit viel Unterhaltung.“

Mona Bremer, AVU Netz GmbH

„Kompakter Überblick über die Gaswirtschaft: Technik, Rechtsrahmen, Bilanzierung.“

Nora Kleinholz, Gasunie Deutschland Services GmbH

„Empfehlenswert.“

Valerij Dulgier, Open Grid Europe GmbH

„Informativ.“

Uwe Uphoff, Etzel Kavernenbetriebsgesellschaft mbH & Co. KG



Ihr persönlicher  
Anmeldecode

**INFOLINE +49 (0)2 11 . 96 86 – 33 40**  
**Haben Sie Fragen zur diesem Seminar?**  
**Wir helfen Ihnen gerne weiter.**



**KUNDENBERATUNG UND ANMELDUNG**

**Michael Börner**

Telefon: +49 (0)2 11.96 86–33 40  
anmeldung@euroforum.com



**KONZEPTION UND INHALT**

**Claudia Boerl**

Senior-Konferenz-Managerin  
claudia.boerl@euroforum.com

**Das ORIGINAL:**  
• seit 14 Jahren erfolgreich  
am Markt  
• über 1.400 zufriedene Teilnehmer

# 1x1 der Gaswirtschaft

Ihr erfolgreicher Einstieg in den Gasmarkt!

**JETZT  
ONLINE  
ANMELDEN!**

[www.euroforum.de/direkte-anmeldung](http://www.euroforum.de/direkte-anmeldung)

E-Mail: [anmeldung@euroforum.com](mailto:anmeldung@euroforum.com) | Telefon: +49 (0)2 11 . 96 86 – 33 40

	SEMINAR in BERLIN 19. bis 21. Juni 2017 P1107269	SEMINAR in DÜSSELDORF 4. bis 6. September 2017 P1107294
<b>PREISE</b> pro Person zzgl. MwSt.	<b>€ 2.500,-</b>	<b>€ 2.500,-</b>

**IHR PLUS**

- Sie können jederzeit ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer benennen.
- Im Preis sind ausführliche Tagungsunterlagen enthalten.
- Teilnehmer erhalten auf Wunsch die Zeitung „Energie & Management“ zwei Monate kostenlos.

**NEWSLETTER**

Abonnieren Sie den monatlichen E-Mail-Newsletter und erhalten Sie aktuelle und interessante Informationen zu Ihren Schwerpunktthemen:  
[www.euroforum.de/newsletter](http://www.euroforum.de/newsletter)

**IHR TAGUNGSHOTEL**

**Maritim Hotel Berlin**  
Stauffenbergstr. 26, 10785 Berlin  
Telefon: +49 (0)30 . 2065 – 0

**Lindner Congress Hotel Düsseldorf**  
Lütticher Str. 130, 40547 Düsseldorf  
Telefon: +49 (0)211 . 59 97 – 0



Am Abend des ersten Veranstaltungstages lädt Sie in Berlin EUROFORUM und in Düsseldorf das Lindner Congress Hotel herzlich zu einem Umtrunk ein.

Im Tagungshotel steht Ihnen ein begrenztes Zimmerkontingent zum ermäßigten Preis zur Verfügung. Bitte nehmen Sie die Zimmerreservierung direkt im Hotel unter dem Stichwort „EUROFORUM-Veranstaltung“ vor.

**ADRESSE AKTUALISIEREN?**

Wir nehmen Ihre Adressänderung gerne telefonisch oder per E-Mail auf.  
**Telefon: + 49 (0) 211.96 86 – 33 33**  
**E-Mail: [info@euroforum.com](mailto:info@euroforum.com)**

Wenn Sie künftig unsere Informationen und Angebote nicht mehr erhalten möchten, können Sie der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke widersprechen. Teilen Sie uns dies bitte schriftlich mit: [info@euroforum.com](mailto:info@euroforum.com) oder EUROFORUM Deutschland SE, Kundenservice, Prinzenallee 3, 40549 Düsseldorf



[www.twitter.com/energie\\_live](http://www.twitter.com/energie_live)



[www.facebook.com/euroforum.de](http://www.facebook.com/euroforum.de)



[www.euroforum.de/news](http://www.euroforum.de/news)

+++++++ Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen finden Sie unter: [www.euroforum.de/agb](http://www.euroforum.de/agb) ++++++